

GOLDCARD NEWS

金卡智能用户大会刚刚落下帷幕
燃气行业的下半生已经开启

贵燃工程项目管理系统启动开篇云时代

ESLink易联云助公用事业企业上云之路



2017.07

金卡智能与生态合作伙伴共建NB-IoT智慧燃气生态圈

6月27日，在世界移动大会召开之际，金卡智能与中国城市燃气协会智能气网专业委员会，华为，北京燃气、深圳燃气、上海燃气、重庆燃气、香港中华煤气、华润燃气、新奥燃气、中国燃气、昆仑能源、杭州燃气等十家燃气运营商共同发起成立“NB-IoT智慧燃气联合创新实验室”和“NB-IoT智慧燃气生态圈”。

深圳燃气副总裁陈秋雄在成立会上说道：“前不久，在金卡、华为、中国电信、深圳燃气四方联合建设的全球首个NB-IoT智慧燃气抄表商用试点结果来看，通过NB-IoT技术实现的智能抄表，性能优异，抄表成功率和准确率都达到100%，年内将加速实现NB-IoT智能抄表的规模商用。”

不仅如此，金卡NB-IoT智慧燃气解决方案还在浙江、新疆、湖北、江苏、佛山等地区布局试点。依托NB-IoT技术，实现在线抄表、远程监控、大数据分析等，加速推进能源企业的网络智能化、行业生态化、运营智慧化。

NB-IoT智能抄表的规模商用，是全球趋势。金卡智能将不遗余力，在NB-IoT智慧燃气生态圈中，与其他合作伙伴共赢NB-IoT美好未来，助力行业物联网大发展，共建智慧城市！



金卡智能用户大会刚刚落下帷幕 燃气行业的前半生已经开启

2017年金卡智能用户大会已成功落下帷幕，有70多家燃气企业、260多名与会专家代表出席。此次用户大会以“智慧互联、跨界融合、创新发展”为主题，为我们呈现了结合“云大物移”的燃气行业智慧化发展景象。



如果说，燃气行业的前半生代名词是人工、纸质化、低效率、高成本，那么，此次用户大会则成为推动燃气行业步入后半段的重要驱动力之一，将智能化、移动化、系统化等新鲜血液注入燃气行业。

我们不妨转动记忆的齿轮，回顾大会精彩纷呈的瞬间。

金卡智能解决方案介绍

在用户大会期间，不仅展示了金卡智能端到端整体解决方案，还从智能终端、智慧采集到智慧运营、智慧服务各个角度分别作了讲解。



燃气企业应用实践分享

深圳燃气、新疆燃气、贵州燃气、华港燃气、中油中泰、天伦燃气等能源企业进行成功应用案例分享。

深圳燃气介绍NB-IoT智慧燃气解决方案在深圳的试点应用；

新疆燃气演讲了关于引入ENESYS工程管理系统后的数字化运营成果；

贵州燃气、华港燃气和中油中泰、天伦燃气则演绎了当前集团信息化建设实践；

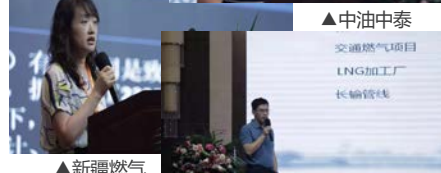
此外，与会人员受邀至天伦燃气进行参访交流，了解天伦燃气集团客服计费、移动外勤作业、生产调度输差管理、加气站管理等应用管理成果，交流“互联网+智慧燃气”信息化应用经验。



▲深圳燃气 ▲贵州燃气



▲华港燃气 ▲中油中泰



▲新疆燃气 ▲天伦燃气

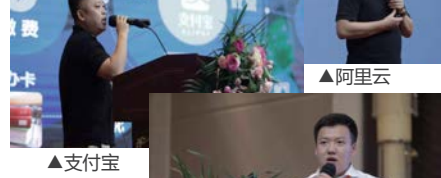


▲参观天伦燃气

生态合作伙伴行业大咖精彩演讲



▲华为



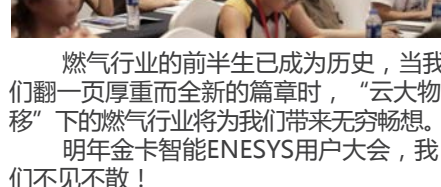
▲支付宝



▲阿里云



▲富德保险



▲加拿大大数据

为期两天的用户大会让我们充分感受到了传统行业与新兴时代的思维碰撞，共同了解NB-IoT技术在智慧能源领域的成功实践，聚焦大数据的探索以及创新性应用，并探讨企业上云的解决方案及能源行业云战略规划，分享工程管理系统等等。



燃气行业的前半生已成为历史，当我们翻开一页厚重而全新的篇章时，“云大物移”下的燃气行业将为我们带来无穷畅想。明年金卡智能ENESYS用户大会，我们不见不散！

GOLDCARD NEWS

金卡快讯

2017年7月刊

金卡智能NB-IoT智能燃气表荣获华为认证技术书

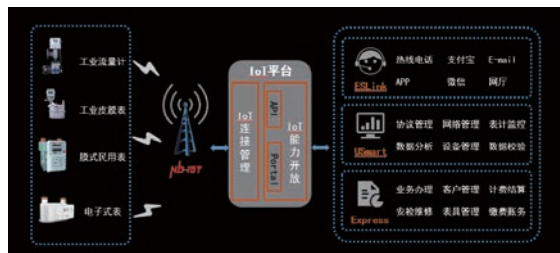
近日，金卡NB-IoT智能模式燃气表与华为SRAN 12.0&CloudEdge 17.1&OceanConnect IoT Platform (IoM Platform 1.3) 通过兼容性认证，华为Cloud Open Labs 特授予其HUAWEI COMPATIBLE证书及相关认证徽标的使用权。证书编号为：201706201，是燃气领域第一家获得该认证的企业。



华为Cloud Open Labs云开放实验室秉承开放、演进、创新的发展思路，与用户、厂商、合作伙伴等一起构建从传统网络到云化网络的验证环境，构建全面云化转型的解决方案集成验证基地，多层次合作携手业界构建开放生态链。

金卡智能于2016年与华为、深圳燃气集团、中国电信合作，完成基于标准NB-IoT模组的燃气表开发，并成功完成与IoT管理平台及业务抄表系统的对接，打通NB-IoT智能抄表的全业务流程。

NB-IoT智能燃气表获得HUAWEI COMPATIBLE证书，预示双方合作进一步加深。NB-IoT智能燃气表并不是独立的个体，它需要平台、系统的支撑，才能与大数据、云计算形成更紧密的结合，才能不负众望，脱颖而出，为燃气行业插上翅膀，腾“云”而上。



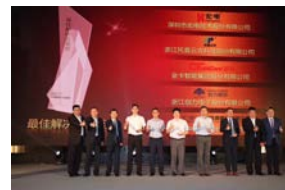
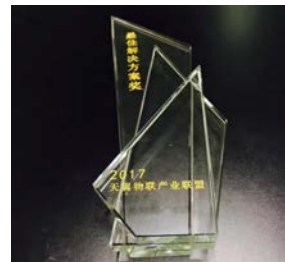
金卡智能亮相天翼智能生态博览会，斩获最佳解决方案奖

7月27日，由中国电信和Qualcomm公司联合举办为期四天的“2017年天翼智能生态博览会”在广州广交会展馆隆重举行。伴随着物联网及全产业链的蓬勃发展，天翼智能生态博览会已成为全球最受关注的行业盛会之一。

2017年物联网在通讯行业呈爆发式的发展，在本次天翼智能生态博览会上成为最受瞩目的焦点，尤其是基于NB-IoT技术的相关应用。

金卡NB-IoT智能燃气解决方案以其智慧抄表、远程监控、空中充值等功能，因解决燃气公司的抄表难、用户的缴费难等问题，及当前的实践成功得到了业界的一致认可，在此次大会上，从200多个方案中脱颖而出，斩获最佳解决方案奖。

该奖项的获得，标志着金卡NB-IoT智能燃气解决方案成为了物联网在燃气领域发展的名片之一。该解决方案结合“云大物移”，将在智慧城市的建设和物联网生态圈打造中带来无限可能。



金卡NB-IoT智慧燃气解决方案亮相江西鹰潭

6月12日，中国鹰潭移动物联网产业园开园暨移动物联网产业联盟成立大会在鹰潭华侨会议中心隆重举行。鹰潭市政府公布了鹰潭将率先启动全国首个窄带物联网试点城市建设，建成首个全域覆盖的NB-IoT网络，组建了物联网开放实验室、物联网测试验证平台、移动物联网产业联盟等公共支撑平台。



金卡智能受邀出席此次大会，金卡NB-IoT智慧燃气解决方案亮相鹰潭。金卡智能副总裁朱央洲参与大会，并在大会上分享了《NB-IoT技术在智能燃气表的应用实践》，备受瞩目。

“面向未来的智慧燃气系统框架如何创造？需要基于‘云大物移’，并结合燃气行业特征。金卡NB-IoT智慧燃气解决方案充分收集了行业的业务逻辑和应用场景，采用了云管端的设计架构，解决了抄表难、调价难等问题，实现互联互通，并为燃气企业运营提供准确的数据依据。同时，用户通过APP、微信、支付宝等实现缴费、查询等业务办理，与燃气企业进行实时互动。”

在物联网发展的“窗口期”，金卡智能将与其他产业领跑者通力合作，全力支持鹰潭智慧新城的建设，推动物联网在能源领域的发展。

金卡智能又下一省，拓宽NB-IoT试点网络布局

6月22日，金卡智能亮相蜂窝物联网商用发布会暨物联网燎原行动启动仪式，与华为、中兴、高通多家生态伙伴共同与中国移动浙江公司签订协议，宣布蜂窝物联网（NB-IoT）全省试商用。此次签约标志着金卡智能继深圳、佛山、江苏、湖北、新疆等地区部署NB-IoT智慧燃气解决方案后，又下一省，拓宽NB-IoT试点网络布局。



金卡智能NB-IoT智慧燃气解决方案最早在深圳试点。在试点过程中，NB-IoT智能燃气表有效的验证了数据存储、数据上报、远程开关阀、远程抄读、远程参数配置等通讯业务功能；智慧燃气抄表业务平台有效验证了开户、换表、充值、调价、通讯采集、智能阀控、通讯准确性等业务功能，充分保证了准确率和稳定性。

金卡智能的大本营位于浙江省，强大的软硬件研发团队驻扎在此，NB-IoT智能燃气表与工商业流量计、软件平台、云服务都能按需部署，可谓“天时地利人和”，将更有利于NB-IoT智慧燃气解决方案在浙江省的应用，将浙江省打造成为NB-IoT技术在燃气行业领域的样板，并与“云上浙江”政策一起，服务浙江，建设智慧浙江。

金卡智能燃气云客服解决方案成为“中国智慧燃气发展论坛”热点议题

由中国城市燃气协会智能气网专业委员会主办，上海燃气（集团）有限公司承办，北京市燃气集团有限责任公司、深圳市燃气集团股份有限公司和上海市燃气行业协会协办的“第三届中国智慧燃气发展论坛”，于5月底在上海光大会展中心隆重举行。

本次论坛以“融合·创新”为主题，围绕物联网技术、先进信息技术、通信技术、计量技术与燃气安全生产运营管理的深度融合进行探讨。金卡智能副总裁张海俊受邀出席本次论坛，并漫谈了金卡在融合与创新之下如何做到燃气智能服务。



“金卡智能融合了云计算，打造出ESLink易联云，它是公共事业行业端到端一体化的SaaS云服务平台，融合微信、支付宝、ATM自助终端、APP掌厅、网厅、电话、短信、微博等主流服务渠道，实现企业资源整合。具备云自助、云呼叫、云推送、云外勤、云增值、云管理等功能，搭载智慧服务、智慧运营、智慧采集，实现客户、在线设备、企业员工、合作伙伴紧密连接，帮助企业降本增效。”

金卡智能通过将先进物联网技术与燃气安全生产运营管理深度融合，行业内产业链融合，与其他行业和新技术进行跨界融合，实现技术创新、商业模式创新、应用模式创新、建设模式创新到用户体验创新，加速推进“互联网+智慧燃气”的发展。

IPD2.0：金卡智能管理变局

为金卡智能业务的飞速发展，公司引进了IPD（集成产品开发）先进的管理模式，对公司集团的组织架构、产品生命周期管理、产品质量管理进行了重新定义，为客户带来高品质的产品和解决方案。

IPD的做事宗旨：做正确的事情、正确的做事、一次性把事情做正确

IPD核心思想：产品开发是一项投资行为；一定是基于市场的创新和开发；以矩阵式组织结构形成跨部门协同；基于平台的异步开发模式和重用策略；在非结构化和过于结构化中找到平衡；产品线和能力线并重；技术开发与产品开发分离；职业化的人才梯队建设。

基于以上的做事宗旨和核心思想，金卡对IPD的理念进行梳理，并融入至企业文化，持续在公司内部进行推广，即成为金卡IPD1.0。

IPD1.0对公司现有的流程和规定进行深度的改进、优化和实施，保证公司管理经验的可持续性，在公司有限资源内划为总体、产品管理、项目管理、技术管理、制造、服务六大域，确保公司的管理水平不断提升。同时探索集团化运作过程中的新课题，并使IPD成为企业员工每个人的工作宗旨和习惯。

2017年6月底，金卡启动了IPD2.0，实现了从咨询、摸索、建设、实施、执行到优化的完美转折，为公司给客户产品和解决方案提供核心的竞争力，给客户和股东带来更大的价值。

温州万家“企业上云”启动仪式于6月8日在温州市人民大会堂举行，来自全市主要制造业、互联网融合发展重点企业、企业上云试点企业和相关部门代表等参加启动仪式。金卡智能是温州市独立法人机构，作为云平台服务商和云应用服务商双重身份参加此次启动仪式。

“十万企业上云”行动是今年《政府工作报告》明确的重点工作任务，并颁布《浙江省“企业上云”行动计划(2017)》，该计划旨在提高企业在新常态下的发展动能和竞争力，促进经济转型升级，加快推动“企业上云”，新增十万企业上云，构成“云上浙江”，并将指标分配至各市区。

这一计划将集中资源，通过政府引导、企业主体的方针推进，将“发挥云平台服务商的主导牵引作用和云应用服务商的服务支撑作用，推进‘企业上云’行动的实施”。

金卡ESLink易联云作为公用事业行业端到端一体化的SaaS云服务平台，利用自身在云计算、大数据的深厚积累，建立了成熟的服务体系，已成功应用于温州燃气、重庆燃气、昆仑燃气、天伦燃气、中油

金卡智能作为发起单位参与NB-IoT模组标准制定工作

近日，电信终端产业协会（简称TAF协会，原电信终端测试技术协会）发布了《面向窄带物联网（NB-IoT）的终端模组技术规范》，包括《总体规范-第一阶段》《B5分册-第一阶段》《B3+B5+B8分册-第一阶段》。

该规范是国内物联网领域的首套团体标准，统一了行业标准，促进了物联网行业的加快发展。金卡智能作为NB-IoT在公用事业领域的推动者和践行者，参与了该规范的全程制定。

总体规范中，对NB-IoT模组的外形尺寸与封装、频段、工作电压、工作温度、接口、通信协议、发射功率、功耗、载波配置、AT命令等功能做了整体的约定。

基于总体规范，实验室联合产业内的主流企业完成“Band5分册”和“Band3 Band5 Band8分册”，并基于这两个分册进行调研，完善整个规范体系，以期满足更多的实际物联网应用需求。

金卡智能于2016年完成基于NB-IoT模组的智能燃气表的研发，并与深圳燃气、佛山燃气、新疆燃气等企业达成战略共识，将NB-IoT技术网络化，在当地进行试点应用，推动能源领域互联互通，助力智慧城市的打造。

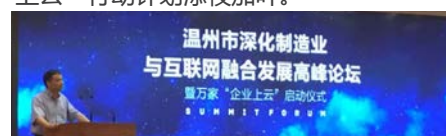


金卡智能响应温州万家“企业上云”

中泰集团、新疆燃气、百川燃气等各大企业。

另外，金卡于2016年与阿里云签定战略合作协议，成为阿里云的生态合作伙伴。基于阿里云稳健强大的IaaS层，助力上云企业完成从网络、安全、应用系统、数据架构的规划到上云实施、上云迁移一整套流程；借助阿里云ET语音系统，打造ET能源大脑，使公用事业企业实现数字化转型。

金卡智能积极响应政府号召，充分发挥自身优势，为万家“企业上云”行动计划添枝加叶。



天信研发精英分获县杰出人才、青年拔尖人才荣誉称号

为全面实施人才强县战略，切实营造良好的引才聚才环境，着力打造人才生态最优县，2017年全县人才工作会议于6月26日上午在县委行政中心一楼会议室举行，县委书记黄荣定、县各单位以及20家重点企业出席参加了此次会议。

会议首先对各类人才以及人才工作示范单位进行了表彰。公司研发中心总监、教授级高级工程师陶朝建，技术骨干高级工程师董文润分别被授予县杰出人才、青年拔尖人才称号。表彰之后，县委人才办与各重点单位签订了人才工作责任书，最后，黄荣定书记围绕过去人才工作怎么样、当前人才工作怎么看、今后人才工作怎么干三句话对人才工作给予了高度评价并进行了重要部署。

作为苍南县第一批人才工作示范单位，天信仪表集团有限公司一直将人才工作作为重点工作来抓，通过建立和完善人才培养和激励制度，以“尊重人才、培养人才、用好人才”为宗旨，积极打造人才队伍，不断优化人才创新，为公司发展奠定了坚实的人才基础。截至目前，公司共有硕士22人（15人在读）、本科学历108人，大专学历216人，高级职称8人、中级职称31人。为加大力度引才、聚才，公司在确保完善各项福利政策的同时，积极推出各类激励措施，例如员工内部竞聘、购房贷款、股权激励等等，以此吸纳更多优秀人才来公司，为加快建设“浙江美丽南大门”作出贡献。



我司产品顺利通过中石油油气管道流量计国产化工业性试验现场验收

2017年6月14日至15日，中石油管道有限责任公司代表中国石油股份公司在上海组织召开了“油气管道关键设备国产化涡轮流量计工业性试验”现场验收会。验收委员会专家在西气东输管道公司甬直、镇江两个工业性试验现场认真核验国产流量计运行情况，认真听取了试验总结和现场应用情况汇报，查阅了试验测试数据及相关文件资料，结论为：此次流量计工业性试验技术资料完整、齐全，符合验收要求。



会上，我公司研发中心项目负责人进行了工作汇报，经验收委员会评审，我公司在试的气体涡轮流量计和流量计算机各项性能指标符合试验大纲要求，运行可靠，满足实际计量要求，具备推广应用条件，顺利通过现场工业性试验验收。

油气管道流量计国产化，是中国石油股份公司2013年启动重大科技专项油气管道关键设备国产化的重要组成部分。此次验收，为“十三五”末油气管道关键设备实现100%国产化奠定了坚实基础。我公司产品顺利通过验收，不仅标志着国内产品技术水平打破了国外垄断的局面，也说明了我公司的产品技术水平达到了国内领先水平。

天信入选2017年（第17届）浙江省电子信息50家成长性特色企业

日前，省经信委公布了2017年（第17届）浙江省电子信息产业百家重点企业名单，我公司成功入选浙江省电子信息50家成长性特色企业。本届共有110家企业入围百家重点企业名单。

据悉，该评选活动是由省经信委主办，主要授予全省电子信息产业取得较快发展、勇于创新创业、努力做大做强的龙头骨干企业。根据相关政策，列入百家名单的重点企业将在项目建设、资金（基金）扶持、产业对接、品牌培育、标准制定、市场推广、精准服务等方面给予重点支持。

近年来，我公司生产的气体涡轮流量计、气体罗茨流量计、旋进漩涡流量计等产品采用信息化集成管理，启用PLM产品生命周期系统，不仅简化了流程，而且大大降低了成本，技术创新成果显著，产品也逐步向“高性能、信息化、智能化”转变，在国内外市场得到了一致认可。

作为苍南工业企业的标杆，我将继续以创新与服务为核心，利用大数据平台，助力天信成为智慧燃气领域优秀的标杆，为我县互联网化和信息化的转型提供保障。

市文明办领导莅临我公司指导文明创建工作

7月28日上午，市文明办副主任丁柏强、县委宣传部部长林森森、县文明办主任赖纯阳等一行来我公司实地调研指导文明创建工作。公司总裁范叔沙，副总裁张华、叶朋，党委书记黄曙华以及相关科室人员陪同调研。

文明办一行先后视察了产品展厅、生产车间、实验室等。检查期间，丁主任对我公司近几年的文明创建成绩给予高度的肯定，特别是重视社会公益事业，活动开展有声有色，创建成效突出等方面。同时，他也提出了几点指导意见：一是要进一步加强职工道德文化建设。二是要在环境布置上加大宣传，要把道德文化元素渗透进天信文化。三是要把文化元素融入活动中，要开展有特色、亮点的公益活动，充分发挥好宣传阵地的作用。

我将继续以这次视察指导为契机，继续巩固已经取得的成果，遵循精神文明重在建设的规律，围绕中心工作，以思想道德建设为核心，以提高职工文明素养为目标，以创建活动为载体，以制度建设为保证，真正使公司在创建中发展，在发展中不断前进，实现跨越式发展，再创新辉煌。



GOLDCARD NEWS

金卡快讯

2017年7月刊

苍南拍客用镜头聚焦天信党员

6月9日，由苍南县委组织部牵头主办、苍南县文联等单位协办的“主题月月拍”活动走进天信，用镜头记录一线党员的工作场景和精彩瞬间。

到了天信，拍客们兵分两路，分别赴生产车间和研发中心拍摄党员生产突击队和党员技术攻关小组。

“陈秀师傅，请你头侧过来一点”，“黄崇营师傅，让我们帮你和徒弟一起拍张照片”，“麻烦董工、谢工介绍一下自己的工作”。随着一个个场景的设置、构图的调整，在拍客的镜头下，天信党员的形象变得具体、生动起来，为企业生产经营工作注入了动力和活力。

天信党委书记黄曙华表示，拍客们用镜头深入一线去记录基层党员的点点滴滴，不仅能让更多的朋友通过这些镜头了解天信、宣传天信党建特色和经历，更能通过这些镜头记录下基层一线党员的辛勤付出和不懈努力，传播正能量。



弘扬工匠精神 追求卓越创新 “天信制造” 实力非凡

天信仪表一直以来是我县响当当的龙头企业，且不说多年来以逐年递增之势一直占据我县非公企业纳税大户的“榜首”，就凭其30多项国家发明和实用新型专利，参与了8项国家和行业标准及规程的制订，在中国燃气计量行业里，它也足以得到应有的“敬佩”。

22年，对于一个企业来说，说短也长。22年来，天信始终一步一个脚印，稳扎稳打，稳步向前，从一个名不见经传的仪表厂到去年创造5个多亿产值、近9000万税收的集团，天信在持续的成长与进步中已成为同行业市场占有率最高、全国顶级的民族品牌。“之前，我们的仪表跟国外的差距比较大，但近些年，特别是近5年，我们做了大量引进、消化的工作，发扬工匠精神，注重科技创新，现在我们的产品已经得到了欧盟的认证。虽然不能说是最好，但已可以跟国际的品牌相媲美，在同一个舞台上竞争，这是非常值得我们欣喜的。”天信仪表集团总裁范叔沙说。

“所谓一流企业做标准，二流企业做品牌，三流企业做产品。近些年，我们参与了多项行业标准、国家标准的起草，而正在制定过程中的‘燃气流量计体积修正仪’国家标准，我们是主持单位，主导和执笔该项标准的制定。”范叔沙在介绍中充满着自豪感。

而更让他骄傲的是，天信花了三年时间研发、制造的TBQM型气体涡轮流量计和FC-I型流量计算机刚刚通过了中石油油气管道国产化设备项目的验收，同时被国家能源局、中石油天然气集团总公司和中机联评价为“其技术指标达到国外同类产品先进水平”。作为国家能源战略的西气东输工程，其主管线上的大量测量设备都是“国外制造”，考虑到安全和计量的精确度，不得不让老外“赚”去好多钱。而三年前，中石油找到“天信”，希望他们能够研制出能替代国外产品的仪器，就是看中了天信的实力。通过借鉴国外先进技术，再加入自己的创新，对细节、设计、工艺进行了提升，花费了大量的心血和资金，天信终于证实了自己的实力。

同样，对于科技创新的着迷和对提升实力的信念，天信不惜狠下血本，斥2000万巨资引进了一套高压环道设备，这是中国首套、亚洲第三套气体检测设备。但引入它，不是用来使用的，而是用来创造的。天信与德国EEE公司联合设计开发，希望通过对高端设备的“揭秘”，创造属于自己的“新型武器”。这套以空气为介质、以标准表为传递标准的高压环道标准装置，可以检测2.0MPa以下气体流量计在不同压力状态下的计量特征，为气体流量计的高压试验提供依据，也为我国高压标准装置的设计提供参考。如果研制成功，将是我国第一套由企业自己设计的高压空气环道标准装置。目前，天信已经收到了一个“订单”，项目正在紧锣密鼓地进行着，争取今年年底前交货。这将是天信实力的又一次印证。

去年4月，天信与上市公司金卡智能“联姻”，两家龙头企业通过资本市场实现全产业链整合，成为行业首例，被称为温企供给侧结构性改革的典型样本。目前天信已是金卡智能集团股份有限公司旗下全资子公司，范叔沙告诉记者，“尽管外界对此仍然褒贬不一，但是作为一家有实力有潜力的企业，这一次和金卡智能的‘换股重组’，能够帮助天信资产迅速证券化，这对促进我们传统企业规范经营、品牌提升都有很大的好处。而对股东而言，十年利润一次拿到手，持有的股票升值空间增大；对地方政府而言，企业可以利用上市公司作为资本融通的平台，主营业务的加速发展会带来税收的增加，增强行业内的地方话语权；对行业而言，产业链整合能够丰富业态，强化品牌效应，这样的合作利远大于弊。我相信，天信未来的发展中，竞争力将更胜一筹。”

来源：苍南新闻网

天信仪表集团到下东垞村开展结对认亲活动

为了积极响应灵溪镇委村企“联谊结对，红色提升”的号召，6月28日下午，天信仪表集团党委书记黄曙华，带领人力资源部徐娟华，团委书记陈书球联系走访了灵溪镇下东垞村村委，通过见面交流结对子，认亲戚。

下东垞村靠近环城路，附近有浙福边贸水产城和汽车西站，共有160多户700多村民。在村委党员活动室，天信仪表集团一行与下东垞村村委成员拉起了家常，详细了解村里的经济、村民的生活情况以及所思所盼所想。针对村里基础设施薄弱、村经济贫乏、村民素质普遍不高等现状，天信仪表集团提出了送知识、送培训、送就业等结对措施，下步由下东垞村陈副书记联系天信党委办落实。随后，在下东垞村商德港书记的带领下，天信一行还现场查看了村居的卫生环境和五水共治情况。

传统的结对帮扶方式是送补助款或慰问金，可能确实也帮助一方解决了一定的实际困难，但效果是暂时的。作为苍南县龙头企业和温州市两新党建示范点，天信仪表集团不但要“授之以渔”，更要“授之以德”，希望通过技能、培训、提供就业岗位等造血式结对帮扶，切实为贫困村铺起致富路。



GOLDCARD NEWS

金卡快讯

2017年7月刊

金卡智能旗下银证软件获CMMI3级认证

近日，金卡智能旗下银证软件顺利通过获得CMMI 3级认证，获得国际认可。



CMMI (Capability Maturity Model Integration) 能力成熟度模型集成，是衡量企业软件研发能力成熟度和项目管理水平的国际权威标准，被公认为是软件企业走向国际市场的通行证。

这是继获得信息安全管理体系认证后又一次实力级认证，银证软件研发能力成熟度和项目管理水平方面，荣获国际权威的认可。

银证软件总经理王喆表示：“CMMI 3 级的获得它不仅是对我们研发交付能力的认可，更是对服务客户的一份责任与承诺，银证软件在软件开发方面追求卓越，在行业内树立表率作用。”

贵燃工程管理系统项目启动开篇云时代

5月31日，贵州燃气集团召开了工程项目管理系统项目启动会。集团总经理亲自挂帅、班子核心成员、集团职能部门、分子公司17个部门共50多人参会。金卡智能旗下子公司银证软件项目组领导和专家人员出席了会议。

后燃气时代，燃气工程建设收入在规模和利润维度都成为燃气公司关注的重点，但燃气工程由于涉及部门多，建设周期长，资金占用大，民众关注度高，施工现场难监管，特别关切到管网工程建设和运行的长效安全，质量安全管控，急需信息化和移动应用有效支撑。

贵州燃气集团是贵州省最大的城市燃气运营商，业务覆盖全省23个市区县，拥有全省用户120多万，年销气量超过5亿立方米。近年来集团工程业务发展迅速，每年需完成新增用户超过10万户。每年有近800-1000个单项工程投入建设，涉及工程建设收入约4亿元，成为集团公司发展重要的业务支撑。



贵州燃气2016年确立了信息化全面云化的战略，拟在未来的2-3年实现核心业务系统的全面云化部署，拥抱大数据时代的变革。本次工程项目管理系统就是云化战略的开篇之作。

经过长达1年的项目筹划和比选，银证软件以成熟的软件、行业的理解、丰富的案例，特别是对云战略的认知和技术实践，最终赢得了用户的认可。

此次项目业务覆盖贵州燃气民用、公建、改管、干线和场站各类工程，支持从工程项目计划、立项、踏勘、设计、预算、合同、任务、施工、竣工验收、结算全环节，支持工程项目管理、成本、进度、材料、质量的全面管控。项目也全面引入施工现场的移动作业，最终实现工程业务流程规范化、业务标准化、管理一体化、项目可视化。

银证软件总经理王喆在会上承诺，为了实现贵州智慧燃气云，公司将以最优的团队，饱满的工作态度，专业的知识和经验，为贵州燃气交一份满意的答卷，并表达了对工程项目管理系统成功的信心和决心，与贵燃携手树立行业云化实践的典范。

该项目预计年内实现上线试运行。

库尔勒南天城建金卡ENESYS燃气收费系统上线

库尔勒南天城建(集团)股份有限公司(简称南天城建)于2009年12月23日正式组建成立，主营城市管道天然气供应业务，目前下设12个部门，在职员工193人，天然气管网铺设覆盖了库尔勒市老城区、新市区以及开发区经九路以北部分区域，拥有天然气供气管线784千米，天然气用户近26万户。

2017年年初，南天城建与国内多家燃气客服系统专业厂家进行深入沟通和交流，最终决定于银证软件携手，作为本次客服收费系统的建设方。

按照公司总体规划的部署，遵循总体规划、分步实施的原则，库尔勒燃气客户服务收费系统将建立统一的燃气客户管理平台。

平台实现客户信息的统一管理，统一收费管理、统一的客户服务，优化和规范统一的业务流程，采用先进、成熟的信息技术，在先进的硬件平台、统一数据规则的数据库体系下，建立客户服务收费系统。

系统以计量数据为基础，以客户服务为支撑，以基础数据共享为目的，实现库尔勒燃气业务的信息化、流程化、规范化、精细化，为公司管理人员和决策层提供实时、准确的信息。最终实现以客户为中心的信息管理系统，为执行层提供数字化的管理手段，为决策层提供数字化的掌控，为燃气公司信息化建设打下坚实的基础。

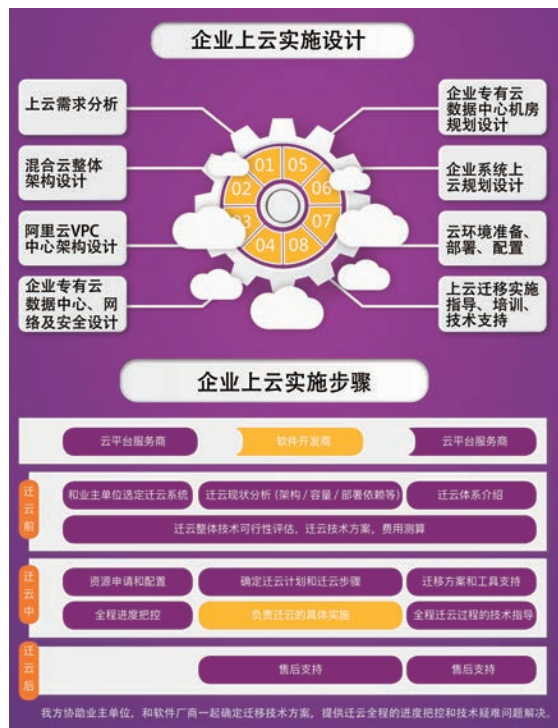
通过积极的沟通与完备的前期准备，库尔勒南天城建燃气收费系统于2017年7月13日正式上线运行。



ESLink易联云助公用事业企业走上云之路

企业上云，大势所趋，势不可挡。“企业上云”能有效减少企业软硬件设备的投入，减少人员成本维护，是企业节约成本、提高效率的现代化管理手段。今年4月，浙江省发布“十万企业上云”计划，开全国之先河。

ESLink易联云是阿里云战略合作伙伴，除了作为公用事业行业端到端一体化SaaS云服务平台为企业提供服务外，此次顺应“企业上云”需要，响应政府“企业上云”号召，为公用事业企业提供上云前的规划咨询、上云中的落地实施、上云后的7*24运维监控及故障修复等服务。



现在，云作为“工具+平台+服务”的理念，变得可见又可触，ESLink易联云引领云化潮流，助力企业飞天·进化。



滨州中油接入ESLink云呼叫，客服服务不中断，处理业务更高效

在过去，滨州中油燃气有限公司没有专业的呼叫中心，逐渐不能满足日益增长的服务化精细需求。由此，滨州中油接入ESLink-云呼叫解决方案，建立一站式综合服务互联网呼叫中心。

ESLink-云呼叫解决方案根据能源行业特点，帮助滨州中油实现微信、支付宝、电话、短信等多渠道统一排队、统一呼叫，融合文字、语音、图片等多媒体，连接能源知识库与外勤工单。上线仅一周，总呼入量2000多，来自电话渠道近2000、来自微信渠道近200；总呼出量近150，多用于客服人员电话回访，提高客户满意度；通过云呼叫创建工单近300，提高客服人员工作效率，降低企业成本，实现服务智能化。

ESLink云呼叫将能源企业的呼叫中心转移到云中，将人工、托管等方式结合，保证高峰服务不中断，避免业务淡季资源的浪费。



ESLink ATM机变身帅气机器人，看豫南燃气与中海石油管道输气如何应用

近日，ESLink自助缴费终端机（简称“ATM机”）以全新形象出现在众人面前，与原版ATM机相比：更改了颜色，更具科技感；机器更薄，质感提升，就地部署更容易；变更了手机扫描付款的位置，提升付款速率；IC卡插槽位置更改，提升用户体验度。

近日，新版机器人已经落户河南豫南燃气有限公司与中海石油管道输气有限公司，让我们一睹其真容。豫南燃气是驻马店市唯一从事城市管道燃气开发、建设和运营的企业，拥有40余万用户。为了追随智慧燃气的脚步，给燃气用户提供更为便利、智能的服务，豫南燃气将3台ATM机安置于驻马店营业厅。

ATM机的到来，为营业厅柜台减轻了业务压力。“在柜台办理IC卡充值，一个人至少要5分钟，但ATM机最多2分钟搞定。”驻马店营业厅工作人员王女士如是说。

对于燃气用户而言，ATM机解决了排队难、服务难、缴费难的问题。“这个ATM机插卡、输入购气量、支付、读卡，四个步骤就能完成IC卡充值，而且是使用线上支付方式。机器人干活，就是厉害！”前来体验的马大爷激动不已，在学会使用ATM机后，还主动当起了老师，指点其他燃气用户缴费。

豫南燃气驻马店营业厅因为3台ATM机热闹不已，让我们把目光转向中海石油管道输气，看看那边又有什么新鲜事。

中海石油管道输气为了让燃气用户真正体会到智慧燃气生活带来的便捷，大手一挥，一次性接入了16台ATM机。除了将ATM机部署在各个营业厅外，还进入了小区，贴近燃气用户生活，增加用户粘性与互动性。

“营业厅离得远，我年纪大了腿脚又不便，每次IC卡充值都得麻烦邻居。一听说ATM机在家门口，不用跑那么远了，我儿子立马带了智能手机回家，教我怎么用微信、支付宝。操作简单，学习成本低。ATM机还提供24小时服务，机器人中的战斗机。”海南恒大御景湾的李奶奶兴奋地完成IC卡购气，“我这把年纪还体验了‘互联网+’，真感谢这台机器人。”

随着越来越多的ATM机进入燃气用户生活，ATM机以其高效和优质的服务获得青睐。未来，ATM机还将以多变的外观与强大的功能面向市场，实现遍地开花，助力燃气企业提升用户幸福感。

