

GOLDCARD NEWS

IOT

金卡智能迎来海外市场重大突破

**贵州燃气：当我们目送CIS系统上云时，
我们在想什么……**

**金卡智能与银鹏燃气、四川电信签署
战略合作协议，领衔NB-IoT规模商用**



2018.01

2018年1月刊

金卡智能与银鹏燃气、四川电信签署战略合作协议，领衔NB-IoT规模商用

1月19日，由四川电信主办、四川经济和信息化委员会、四川天翼物联网产业联盟协办的“NB表率 智联未来”NB-IoT智能抄表推介会在成都举办。金卡智能作为NB-IoT技术运用的先行者及唯一一家四川天翼物联网产业联盟副理事长单位出席本次会议，并与银鹏燃气、四川电信签署战略合作协议。



此次战略合作协议规定银鹏燃气、四川电信、金卡智能充分利用各自优势，加大双方投入力度，在原有试点的基础上，推动金卡智能NB-IoT智慧燃气解决方案在四川地区的规模化应用，在2018年全面释放NB-IoT智能燃气抄表商用红利，并助力智慧城市的建设。

2018年作为NB-IoT技术规模商用元年，政策、网络、芯片都已准备就绪，产业即将掀起新的浪潮，全面进入黄金时代。基于NB-IoT技术的智能抄表经过2017年金卡智能在19个省的深度试点验证后，证明NB-IoT是最适合公共事业的无线通信应用技术，燃气（自来水）企业、芯片商、运营商、表具提供商、软件商等都已蓄势待发。此次推介会的举办，也将掀起第一波高潮，恰到好处。

“金卡智能NB-IoT智慧燃气解决方案在2017年9月启动商用，2018年NB-IoT燃气表将成为生产线上的一道靓丽的风景，NB-IoT智慧燃气解决方案将使千家万户受益。”金卡智能NB-IoT产品总监肖静在会上如是说。

打响新年第一枪，金卡智能迎来海外市场重大突破

近日，金卡智与 TCL INTERNATIONAL, INC. 签署了战略合作协议及采购框架协议。此次协议的签署，推动秘鲁等拉美市场精准计量和智慧燃气进程，为拉美地区建设智慧燃气打下坚实的基础，为2018年公司进军海外市场打响华丽的第一枪。



天然气因为清洁能源而备受追捧，随着天然气勘探量的剧增及开采技术的提升，天然气的普遍使用已成为势不可挡的趋势，据统计，2035年世界天然气消费总量约4.78万亿立方米。

嫁接中国经济腾飞的红利，金卡智能凭借强大的研发实力和智造水平不断出海，引领全球的燃气数字化浪潮。

早在2015年，金卡智能便获得荷兰国家计量院燃气表型式评价认证，成为全球第二家通过OIML认证的燃气表企业，获得步入全球市场门槛的资格。2017年，秘鲁国家计量院INACAL在对公司进行审核后，对公司的全自动化生产流水线、物联网、工业4.0制造和先进的实验室检测能力等给予了高度的评价和肯定。“金卡智能这样的优秀供应商就是我们一直在寻找的。”负责人达哈斯先生深有感触的说。

本次成功签约，标志金卡智能迎来海外市场重大突破，也是金卡智能品牌走出国门的重要里程碑。公司将不遗余力，为拉美地区和全球燃气智慧化发展添砖加瓦。

云计算时代下，金卡做不寻常的上云标杆企业

近日，浙江省经信委发布了《浙江省经济和信息化委员会关于公布浙江省第一批上云标杆企业名单的通知》，金卡智能入选名单，成为“浙江省第一批上云标杆企业”。

DT数据时代，云计算正成为“互联网+能源”的突破口，释放着巨大红利。“十三五”规划要求推动物联网、云计算和人工智能等技术向各行业全面融合渗透；《浙江省“企业上云”行动计划（2017）》提出要实施“十万企业上云行动”，建设“云上浙江”，打造“数据强省”。宏观政策引导全省“企业上云”步入快车道。

作为公用事业物联网和云服务运营商，金卡智能自然成为“企业上云”的弄潮儿。不仅为燃气水务客户大力推介自己的云服务产品，也帮助用户全面上云规划咨询。针对金卡内部自身的生产研发和运营管理，也积极云化转型，用自身的应用实践去摸索云计算，深化云服务，积极示范行业，并率先受益上云后的企业数字化转型红利。

企业上云后，可降低人力物力维护成本；可实现分布式部署、磁盘弹性伸缩、高性能存储、异地备份，保证数据高并发时系统能正常运行；强大的安全工具可防DDos攻击，提高信息安全性。由此提升企业自我管理和业务运行能力，从而提升产品与服务的质量和稳定性。

百余位投资者莅临公司集中调研，聚焦公司发展战略

1月17日，来自东方资管、鹏华基金、民生加银基金、中金公司、方正证券等115名投资者莅临我司进行调研，参观了金卡智慧公用事业解决方案体验中心，并就公司发展方向进行深入交流。金卡智能董事长、总裁杨斌，董事、副总裁王喆、朱央洲、仇梁，副总裁、易联云总经理张海俊，董事会秘书马芳芬出席此次投资者集中调研。



提到公司发展情况，投资者与公司进行了深入交流。针对公司2017年业绩预增290.00%—319.90%，投资者对背后的原因颇感兴趣；同时在了解到公司物联网战略和云战略的实施情况和核心技术优势，为金卡智能的前瞻性竖起大拇指。

此次调研交流，将增进广大投资者对金卡智能的进一步了解和认同，增强投资者信心，公司也将继续规范公司治理，成为向股东、客户、员工和社会负责的上市公司，并以更加优异的经营业绩来回报广大投资者。



金卡三获高新技术企业认定

近日，经全国高新技术企业认定管理工作领导小组审定后，金卡智能三获高新技术企业认定。



金卡三获高新技术企业认定，与公司全面的研发投入和强劲的研发实力密不可分。近年来，公司注重加强人才队伍建设，重视人才引进和培养，同时引入IPD研发管理体系和PLM产品全生命周期管理系统，以市场为导向，推动研发有序进行。

目前，公司自主研发的核心技术获得国家知识产权认证的数量已达370项，包括活塞式标准器、脉动流标准器、“光取样”等技术都处于行业领先地位，热式燃气表等多类产品获NMI荷兰国家计量院型式认证，取得了迈入国际市场的凭证。



与此同时，公司牢牢把握时代发展的命脉，将物联网、云计算、大数据、移动互联网、人工智能运用于公用事业行业。并通过强强联合，与华为共同推进NB-IoT技术在公用事业领域网络化发展，将ESLink易联云SaaS云结合阿里IaaS共促企业上云，与加拿大大数据专家共同挖掘大数据深度应用。

和衷共济路上，金卡智能与供应商们的首次大聚会

1月18日，金卡智能在杭州召开首次供应商大会，本次大会以“变革创新 合作共赢”为主题，60余家合作伙伴、百余位嘉宾莅临现场。金卡智能总裁杨斌、副总裁朱央洲、总工程师郭刚、生产总监王金华、质量总监杨磊、商务总监余冬林等领导出席本次大会。

杨斌总裁在会上热烈欢迎供应商的到来，并感谢各位供应商的努力付出，“希望各位合作伙伴秉承双方公开公平公正、互惠互利的原则，继续支持金卡智能的发展。让我们共同抓住行业发展的红利，并为建设‘美丽中国’、‘绿色中国’贡献一份力。”

“金卡智能是智慧公用事业整体解决方案服务商，围绕“云大物移智”进行产业整体规划。在你们的帮助下，2017年金卡智能大获丰收，2018年金卡智能也需要你们的支持，再攀高峰。”副总裁朱央洲如是说。

供应工作是整个生产链的最前端，也就是“第一关口”，是产品质量的保证。基于“变革创新”的目的，金卡智能在2017年底在原有采购部的基础上，从集团战略层面，成立了供应商管理部。

质量总监杨磊强调燃气的危险性以及燃气企业对燃气表精准计量的诉求，表明金卡智能多年来一直把产品质量放在首位，对待供应工作从未掉以轻心。供应商管理部经理任潇晖说明了未来金卡智能在交付管理，成本管理，质量控制，VMI仓库建设方面的规划。

“质量不是检验出来的，而是制造出来的。”生产总监王金华此话一出，直击人心，“因此，金卡智能引进德国工业4.0体系，将物联网、大数据、mes系统等智慧化手段运用到制造，做好产品追溯和防呆。”

在大会上，金卡智能通过表彰优秀供应商作为激励，感谢各厂商在过去对于金卡的支持和帮助。

本次大会将搭建一个金卡智能和供应商全方位沟通的平台。社会化生产中，金卡智能一直以开放的心态把握市场机遇、勇敢接受挑战，以坚定的决心加强企业战略合作，以友好的态度对待我们每一家合作供应商，同时也以严格的要求规范供应商管理，注重产品质量管理。金卡智能积极与供应商互通有无，增进友好关系，同时也将不遗余力整合多方资源，实现优势互补、互惠共赢。



合资公司重庆合众慧燃一行莅临我司交流

12月8日，合资公司重庆合众慧燃科技股份有限公司一行莅临我司交流，考察和学习智慧公用事业端到端整体解决方案的实践和运用。

参观金卡智慧公用事业解决方案展厅



参观金卡数字化工厂



参观阿里巴巴大本营，了解云计算



交流探讨云在燃气领域的应用



此次交流，进一步增进了重庆合众慧燃和金卡智能之间的关系，将金卡智慧燃气运用成果带至重庆，推动西南地区燃气信息化建设。

在易联云，可一键配置官网内容，合肥燃气官网轻松上线

在易联云，可以一键配置官网菜单、文章、图片素材，简单便捷，建设周期短；云服务器的使用，网页访问速度快，数据存储安全可靠；能够和APP、微信、支付宝等使用统一接口，一个后台掌控所有，实现统一管理，数据共享，各业务功能无缝对接。

这不，合肥燃气官网于12月6日正式上线。

在设计上，与上一版比，更简洁，富有互联网色彩；板区分明确，燃气用户获取信息更为方便。

新官网首页布局最大的亮点是对合肥燃气的主流业务板块及企业文化进行了更合理的设置和规划，提升设计感和内容易读性。将公示公告和便民服务放在首页，充分体现合肥燃气“对用户负责”的理念。

存储上，将数据存在云服务器上，承载量大，负荷水平高，并通过异地备份，防止数据的损失。

官网是一家公司的门面，丰富而生动的官网展示体现了企业的整体实力和企业文化。随着云计算的发展，官网将以轻量级、云化的形式呈现于人，让官网的建设和实用不再冗杂。



贵州燃气：当我们目送CIS系统上云时，我们在想什么.....

自2016年起，云计算趋势已确认。云计算带来“弹性、灵活、安全、低成本”的特性，使“上云是常态，不上云是例外”成为共识。在工信部发布的《云计算发展三年行动计划》中，也要求各级政府、企业大力推进“企业上云”。

为此，2017年9月贵州燃气召开9大系统上云启动会，易联云积极协助推进。2017年12月，CIS系统成功上云。

此次贵燃CIS上云，在燃气行业百万级CIS系统上云尚属首例，不仅增强了CIS系统的稳定性、性能及安全性，也为行业上云树立了标杆典范。

说起贵燃的CIS系统，它支撑着对贵阳市近百万用户，功能覆盖客户、表具、计费、收费、业务等，将7×24小时不间断的CIS系统部署到云端，一旦在迁移过程中造成数据流失，对燃气企业的损失来说是不可估量的，并导致运维无法正常运行。CIS系统由此成为迁云过程中规模最大、系统接口最多、数据量最大、使用人数和服务对象最多的工程，且在燃气行业尚属首例，无参考经验借鉴，挑战巨大。

挑战越大，克服挑战的心就越强烈。

首先需要选择坚实的底层设备。在阿里云的众多产品中，贵州燃气在所有系统迁云前选择了具有弹性伸缩功能的ECS（云服务器），在数据高峰期，可保证磁盘扩容，满足更高的存储需求；而具有专业、独立存储功能的OSS（对象存储服务），通过调用API，在任何应用、任何时间、任何地点上传和下载数据，也可以通过WEB控制台对数据进行简单的管理；此外，具有保护信息安全功能的云盾及具有随时监控站点、服务器等的云监控，则保证海量数据不受攻击。

其次，需要有一整套完备的上云方案。通过对CIS上云需求的分析，制定出符合贵州燃气上云特色的“五步法”作为CIS系统上云的实施路径，即云端验证、功能测试、性能测试、模拟运行、正式切换。

项目实施期间，严格依照规划方案以及项目规划实施周期开展工作，同时根据实际情况进行局部调整，比如在验证阶段将本地的RED HAT ENTERPRISE操作系统换成阿里云的CENTOS，确保操作系统的变更对CIS系统零影响；在性能测试阶段按照最大的业务量标准进行性能测试，前后共安排5轮数据迁移，模拟计费数据超过3000万；在实际模拟切换阶段搭建云端灾备环境，导出数据，通过DATAGUARD进行日志实时同步，缩减切换时间。

目前CIS系统已顺利进入试运行期，且目前运行状况良好。

当我们目送CIS系统上公有云时，不得不感慨，我们处在一个幸运的时代，我们见证了数字世界从无到有，感受到信息化给世界带来的巨大变革，人与人的距离越来越近，物与物的联系越来越密切。云带来的资源共享、秒级计算、智能部署、高效安全等功能，已然让云成为了一枚重磅炸弹，震撼、爆炸性的，无论在哪个行业，都体会到其威力。我们沐浴着云的光辉，必将深入其心，体会红利下的炽热。



易联云2017运营总结会在三亚召开

12月2日，易联云在三亚召开2017运营总结会。易联云总经理张海俊、副总经理金超、副总经理徐海洋、副总经理杜中华、项目总监陈江海及运营中心、产品中心、交付部门各负责人出席了本次会议。本次会议主要对2017年的运营销售工作进行了总结，并对明年的工作进行了相应的规划。

易联云作为SaaS云服务平台，2017年基于云自助、云外勤、云呼叫、云增值、云管理、云推送等助力燃气企业云化，并拓展至水业务板块。至2017年，累计接入2B公用事业超过400家，覆盖2C终端用户超过3000万，缴费总数超过15亿，外勤工单数200多万。

除了基础业务外，今年与阿里云IaaS合作推动“企业上云”，贵州燃气成为首家上云企业。同时，作为阿里云Link城市物联网平台“首批认证合作伙伴”，基于阿里云IoT套件，通过一个高性能、安全的IoT平台，统一管理所有设备、通讯网络、数据协议等，并进行相应的监控和数据的分析。

人工智能是从0到1，而大数据使从1到N。易联云产品在新技术下不断升级，人工智能通过机器人深度学习，使云呼叫和云外勤等更为智慧；而通过大数据的采集、校验和分析，能够助力数字化运营、用户价值挖掘及大数据价值输出。

在客户体验为主、产品为王的时代，总经理张海俊指出：“运营部门需要不断提升服务能力，产品部门对产品要不断进行完善，交付部门要不断提升跟进客户需求的能力。当客户使用易联云时，不仅感受到它的智慧，更要感受到舒适。”